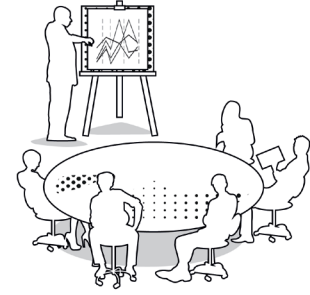




W.entreprise

Premier cercle

Mise en place et dynamisation
de l'équipe de Direction



VOUS SOUHAITEZ...

- Passer d'une direction en solitaire à une équipe de management partagé
- Renforcer les liens de l'équipe
- Mobiliser votre 1^{er} cercle sur le cœur du projet
- Répartir les rôles et les missions en concertation
- Rechercher collectivement l'amélioration de la performance

PROGRAMME DE FORMATION :

Horaires 9h - 12h30 et 14h - 18h avec déjeuner pris en commun

- Composition du 1^{er} cercle du dirigeant
- Définition des objectifs
- Examen du mode de fonctionnement interne
- Connaissance du potentiel des acteurs : Potentia
- La parole au cœur du projet : 360 RH
- Outils du 1^{er} cercle - Travail en mode projet – Reporting – le Zoom
- Une application forte de cette démarche : un Arrêt sur Image annuel

LES SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Livret de présentation constituant le fil conducteur de la formation
- Boîte à outils numérique personnalisée à vos nom et couleurs, afin que chacun se l'approprie

LA PRESTATION COMPREND

- Une demi-journée de préparation avec le dirigeant ou/et le DRH de l'entreprise
- Une ou plusieurs journées avec l'ensemble de l'équipe
- La mise à disposition d'outils numériques dédiés avec code confidentiel (gratuité 1 an)
 - L'intranet
 - Potentia
 - Missions et attributions
 - 360°
 - Formulaire d'entretien individuel

LES +

- Formation issue de 30 ans d'expérience du formateur
- Boîte à outils permettant une mise en œuvre immédiate dans l'entreprise

À propos de nous...

Depuis 1990, notre cabinet accompagne des dirigeants de PME dans l'amélioration de leur performance, exprimée dans la stratégie, les ventes, la productivité, le bien-être au travail, les progrès en tous domaines adaptés à un monde qui bouge de plus en plus vite. Issus de trente ans de pratique, nos outils numériques sont fournis sans coût supplémentaire pour étayer nos prestations de formation que nous souhaitons pragmatiques, conviviales et durablement utiles. Ils apportent de la méthode à l'action du dirigeant et de son équipe au jour le jour, dans les domaines de la stratégie, du développement commercial, des ressources humaines, de l'organisation personnelle et collective.

www.w-entreprise.com





W.entreprise

Cadencia

Clés pour
le développement commercial



VOUS SOUHAITEZ...

- Définir votre stratégie commerciale et développer vos ventes.
- Entrer rapidement en phase de développement opérationnel
- Repartir avec une méthode et des outils pratiques

PROGRAMME DE FORMATION :

Horaires 9h - 12h30 et 14h - 18h avec déjeuner pris en commun

- Notions de modèle économique
- Analyse stratégique
- Analyse de la valeur apportée
- L'outil de synthèse :
Le Business Model Canvas
- Segmentation des cibles clients
- Approches de prospection
- Concilier suivi client et prospection
- Mise en place d'un outil
de cadence commerciale

LES SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Livret de présentation constituant le fil conducteur de la formation
- Boîte à outils numérique personnalisée à vos nom et couleurs, afin que chacun se l'approprie

LA PRESTATION COMPREND

- La mise à disposition d'outils numériques dédiés avec code confidentiel (gratuité 1 an)
 - L'intranet avec Cadencia
 - L'observatoire des modèles économiques

LES +

- Une approche pragmatique et des outils « terrain »
- Pas de théorie, mais une approche concrète et efficace qui correspond à votre ADN
- Une formation pratique centrée sur les besoins réels du dirigeant

À propos de nous...

Depuis 1990, notre cabinet accompagne des dirigeants de PME dans l'amélioration de leur performance, exprimée dans la stratégie, les ventes, la productivité, le bien-être au travail, les progrès en tous domaines adaptés à un monde qui bouge de plus en plus vite. Issus de trente ans de pratique, nos outils numériques sont fournis sans coût supplémentaire pour étayer nos prestations de formation que nous souhaitons pragmatiques, conviviales et durablement utiles. Ils apportent de la méthode à l'action du dirigeant et de son équipe au jour le jour, dans les domaines de la stratégie, du développement commercial, des ressources humaines, de l'organisation personnelle et collective.

www.w-entreprise.com

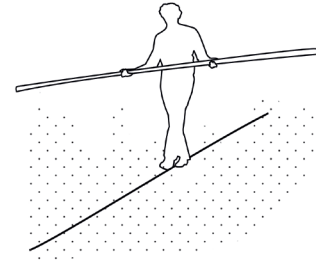




W.entreprise

Équilibre & performance

Optimisation rapide de l'ensemble Humain/Organisation



FORMATION

VOUS SOUHAITEZ...

- Révéler le potentiel de vos collaborateurs, les employer au mieux de leur savoir-faire
- Mettre en place rapidement votre organisation, formaliser vos process
- Disposer de fiches de fonction clarifiant les missions et attributions
- Faire l'expérience d'une méthode pragmatique et conviviale plaçant le bien-être au service de l'efficacité collective et des outils pour y parvenir très rapidement

PROGRAMME DE FORMATION :

Horaires 9h - 12h30 et 14h - 18h avec déjeuner pris en commun

Les bases d'un fonctionnement

- Comprendre son potentiel et celui de ses collaborateurs : POTENTIA
- Formaliser et optimiser le process de l'entreprise
- Définir les missions, attributions, fiches de fonction selon les potentiels exprimés
- Etablir un organigramme adapté à l'opérationnel et formaliser la relation sociale
- Créer la motivation et le climat social, disposer de relais adaptés
- Réussir l'entretien d'évaluation
- Favoriser la santé et le bien-être au travail

La mise en mouvement

- Profils de managers
- Mise en place d'une gouvernance efficace
- Techniques de conduite du changement
- Types d'approches pour convaincre
- Le Kaizen
- L'amélioration continue
- Le benchmarking
- Communication sur le changement

LES SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Livret de présentation constituant le fil conducteur de la formation
- Boîte à outils numérique personnalisée à vos nom et couleurs, afin que chacun se l'approprie

LA PRESTATION COMPREND

- Une demi-journée de préparation avec le dirigeant ou/et le DRH de l'entreprise
- Une ou plusieurs journées avec l'ensemble de l'équipe
- La mise à disposition des outils numériques dédiés avec code confidentiel (gratuité 1 an)
 - L'intranet
 - Potentia
 - Missions et attributions
 - Entretien individuel

LES +

- Des progrès durables grâce à l'appropriation par tous d'outils constituant la colonne vertébrale du projet

À propos de nous...

Depuis 1990, notre cabinet accompagne des dirigeants de PME dans l'amélioration de leur performance, exprimée dans la stratégie, les ventes, la productivité, le bien-être au travail, les progrès en tous domaines adaptés à un monde qui bouge de plus en plus vite. Issus de trente ans de pratique, nos outils numériques sont fournis sans coût supplémentaire pour étayer nos prestations de formation que nous souhaitons pragmatiques, conviviales et durablement utiles. Ils apportent de la méthode à l'action du dirigeant et de son équipe au jour le jour, dans les domaines de la stratégie, du développement commercial, des ressources humaines, de l'organisation personnelle et collective.

www.w-entreprise.com

REGARDER LOIN, VOIR LARGE





W.entreprise

Sortie de crise & développement

Méthodologie de gestion
des périodes difficiles et adaptation
aux nouveaux modèles



FORMATION

VOUS SOUHAITEZ...

- Appréhender des techniques de redressement d'entreprise
- En profiter pour adapter votre stratégie aux nouveaux modèles économiques
- Repartir avec une méthode et des outils

LES SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Livret de présentation constituant le fil conducteur de la formation
- Boîte à outils numérique personnalisée à vos nom et couleurs, afin que chacun se l'approprie

PROGRAMME DE FORMATION :

Horaires 9h - 12h30 et 14h - 18h avec déjeuner pris en commun

- Poser le diagnostic
- Notions de modèle économique
- Analyse stratégique
- Situation psychologique du dirigeant et de son équipe
- Des mesures pour prendre des mesures
- La méthodologie pour se centrer sur les décisions essentielles
- La trésorerie, levier du changement
- Relances gagnantes
- Adaptation des structures, des coûts et des hommes
- Méthodologie de sortie de crise
- Type de management
- Communication interne et externe

LA PRESTATION COMPREND

- La mise à disposition d'outils numériques dédiés avec code confidentiel (gratuité 1 an)
 - L'intranet
 - Potentia
 - Missions & attributions
 - Le Diag : outil de diagnostic
 - Le Zoom : plan d'action collaboratif dynamique

LES +

- Cette session d'une journée fournit des clés pratiques, centrées sur la réalité du dirigeant
- L'animation est conduite par Eric WERY, expert du redressement d'entreprise, 9 ans en qualité de dirigeant de PME et, depuis 1990, en qualité de conseil à la demande des banques, pouvoirs publics, actionnaires, dirigeants

À propos de nous...

Depuis 1990, notre cabinet accompagne des dirigeants de PME dans l'amélioration de leur performance, exprimée dans la stratégie, les ventes, la productivité, le bien-être au travail, les progrès en tous domaines adaptés à un monde qui bouge de plus en plus vite. Issus de trente ans de pratique, nos outils numériques sont fournis sans coût supplémentaire pour étayer nos prestations de formation que nous souhaitons pragmatiques, conviviales et durablement utiles. Ils apportent de la méthode à l'action du dirigeant et de son équipe au jour le jour, dans les domaines de la stratégie, du développement commercial, des ressources humaines, de l'organisation personnelle et collective.

www.w-entreprise.com

REGARDER LOIN, VOIR LARGE

